

Hamburg, DE – ab sofort

B2B Sales Manager*in (m/w/d) im Vertrieb und Account Management bei Klimaschutz-Start-Up



Jetzt bewerben

vilisto

Mit unserer selbst lernenden Heizkörpersteuerung sparen unsere Kund*innen bis zu 32% Heizkosten & CO₂-Emissionen ein. 2016 in Hamburg gegründet, kommen unsere Produkte heute vor allem in Unternehmen und Kommunen zum Einsatz. Mit unserer Energiesparlösung und deren Weiterentwicklung wollen wir weiterwachsen und so unseren Beitrag zur Energiewende leisten.

Als Sales Manager*in (w/m/d) im Vertrieb und Account Management trägst du maßgeblich zum Wachstum von vilisto bei. Neben einem natürlichen Gespür für die Bedürfnisse unserer Kund*innen hast du eine Leidenschaft für Klimaschutz und Lust, mit uns gemeinsam die Energiewende voranzutreiben. Hierfür baust du dir deinen eigenen Kund*innenstamm auf, packst aktiv mit an und wirst zu einem wichtigen Teil unseres erfolgreich wachsenden Unternehmens, welches von Focus-Business als Top-Arbeitgeber ausgezeichnet wurde.

Was wir dir bieten

- Einen Job mit Sinn
- Großen Gestaltungsfreiraum: deine Ideen werden gehört; du kannst aktiv Prozesse und Strukturen mitgestalten
- Vielseitige, abwechslungsreiche Aufgaben mit Verantwortung, die dich herausfordern
- Unsere Unternehmenskultur ist wertschätzend und inklusiv, Diversität hat einen hohen Stellenwert
- Ein hochmotiviertes Team, das zusammenhält und sich gegenseitig unterstützt
- Die intensive Vermittlung von branchenspezifischem Wissen
- Flexible Arbeitszeiten und Home-Office

Was du bei uns machst

- Du begleitest unsere Kund*innen im gesamten Vertriebsprozess: von telefonischer Ansprache über (Online-) Vorstellungen hin zu Beratung, Verhandlung, Abschluss und zum Account Management
- Du entwickelst deine Kund*innen langfristig mit dem Ziel, weitere Projekte umzusetzen und weiteres Co₂ einzusparen
- Du übernimmst dauerhaft Verantwortung für dein eigenes Kund*innenportfolio
- Du arbeitest eng mit unserem Operations Team zusammen und schaffst gemeinsame Erfolge für unsere Kund*innen

Was du mitbringst

- Kundenzufriedenheit ist dein Thema
- Du hast idealerweise Erfahrungen in der B2B Kund*innenakquise sowie im Account Management
- Du besitzt einen relevanten Ausbildungs- oder Hochschulabschluss
- Du besitzt sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Du besitzt gute Organisationsfähigkeiten und eine strukturierte, digitale Arbeitsweise
- Du strotzt vor Motivation und hast Bock, den Klimaschutz in Deutschland aktiv voranzutreiben



Bewirb dich jetzt, wir freuen uns auf Dich! Bitte schicke uns deine Bewerbung (auch ohne Anschreiben) mit Lebenslauf und möglichem Eintrittstermin. Klicke jetzt auf den Button und schicke uns eine Mail an jobs@vilisto.de.

Jetzt bewerben